

Инвестиционное предложение: производство мелких деревянных изделий



Производство мелких деревянных изделий. Обоснование рынка

В России производится 380 тыс. тонн мороженого, 25% из которых — это эскимо. Емкость рынка палочек для мороженого только в России (без учета возможного экспорта) - 4,8 млрд. шт. в 2017 году (исходим из расчета среднего веса эскимо - 0,08 кг).





Источник: Росстат, аналитика РБК исследования

Источник: аналитика АО «КРАО» на основании данных о рынке мороженого



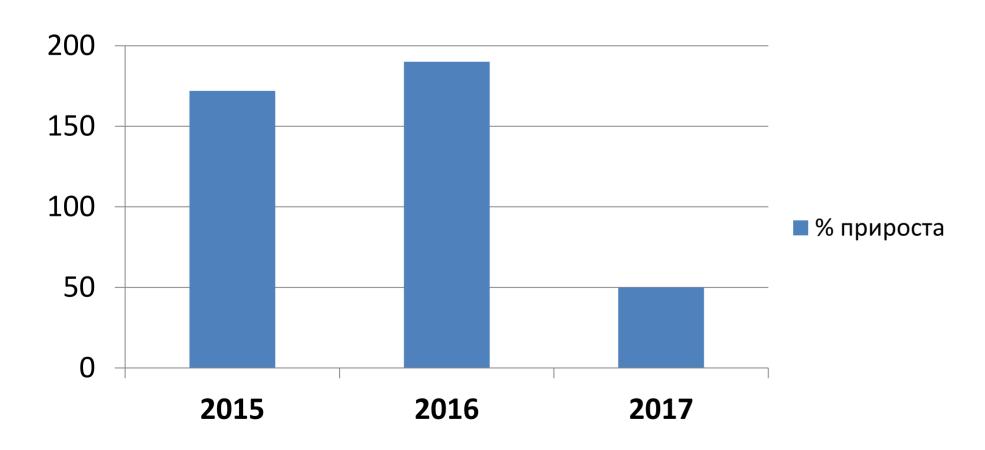
Производство мелких деревянных изделий. Обоснование рынка

Средний объем сегмента Horeca- около 88 млн.палочек для еды в месяц.

В среднем один несетевой ресторан заказывает 10 тыс.пар палочек для еды в месяц, а небольшая «сетка» из двух-трёх заведений — 30–50 тысяч шт.

Суши-сегмент сокращается, но по-прежнему занимает существенную долю рынка в России.

Прирост количества форматов суши-магазинов и суши-баров на рынке общественного питания России,%



Источник: Росстат, аналитика РБК исследования



Производство мелких деревянных изделий. Обоснование рынка

Рынок производства палочек для мороженого и китайских палочек является ненасыщенным, о чем свидетельствует и импорт данных видов продукции.

Средние объемы производства аналогичных предприятий - 14-20 млн. штук палочек для еды или мороженого в год. Пока требуется замещение импортными аналогами.

Бамбуковые палочки - менее привлекательны, т.к. березовые созданы из антисептического материала.

Импорт деревянных палочек для еды, мороженого, долл. США

Страна-контрагент	Доп.Ед.Изм.	Стоимость в дол.США
БЕЛАРУСЬ	3603	417
ВЬЕТНАМ	782	1423
ГЕРМАНИЯ	311	1588
КИТАЙ	3762946	3202979
РЕСПУБЛИКА КОРЕЯ	87	310
ТАЙВАНЬ (КИТАЙ)	5400	11610
ЯПОНИЯ	12	587
Итого	3773141	3218914

Источник: ТС РФ, аналитика АО «КРАО»

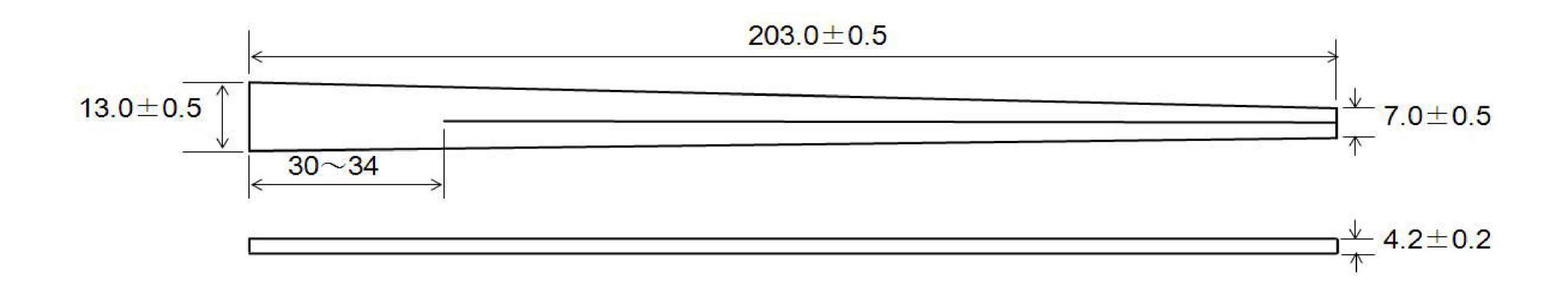


Основные предпосылки проекта

Основная продукция проекта – деревянные палочки.

Изготовлены из экологически чистого материала.

Продукт соответствует «Единым санитарно-эпидемиологическим и гигиеническим требованиям к товарам, подлежащим санитарно-эпидемиологическому надзору (контролю)», утвержденных Решением №299 от 28.05.2010г., Комиссии Таможенного Союза Евразийского экономического сообщества, образцам-эталонам, утвержденным в установленном порядке по ГОСТ 15.009.





Основные предпосылки проекта

Толщина палочек и предельные отклонения должны соответствовать толщине шпона по ГОСТ 99, ГОСТ 1820.

Влажность палочек должна быть не более 15%.

Параметр шероховатости поверхности палочек после шлифования должен быть не более 200 мкм.

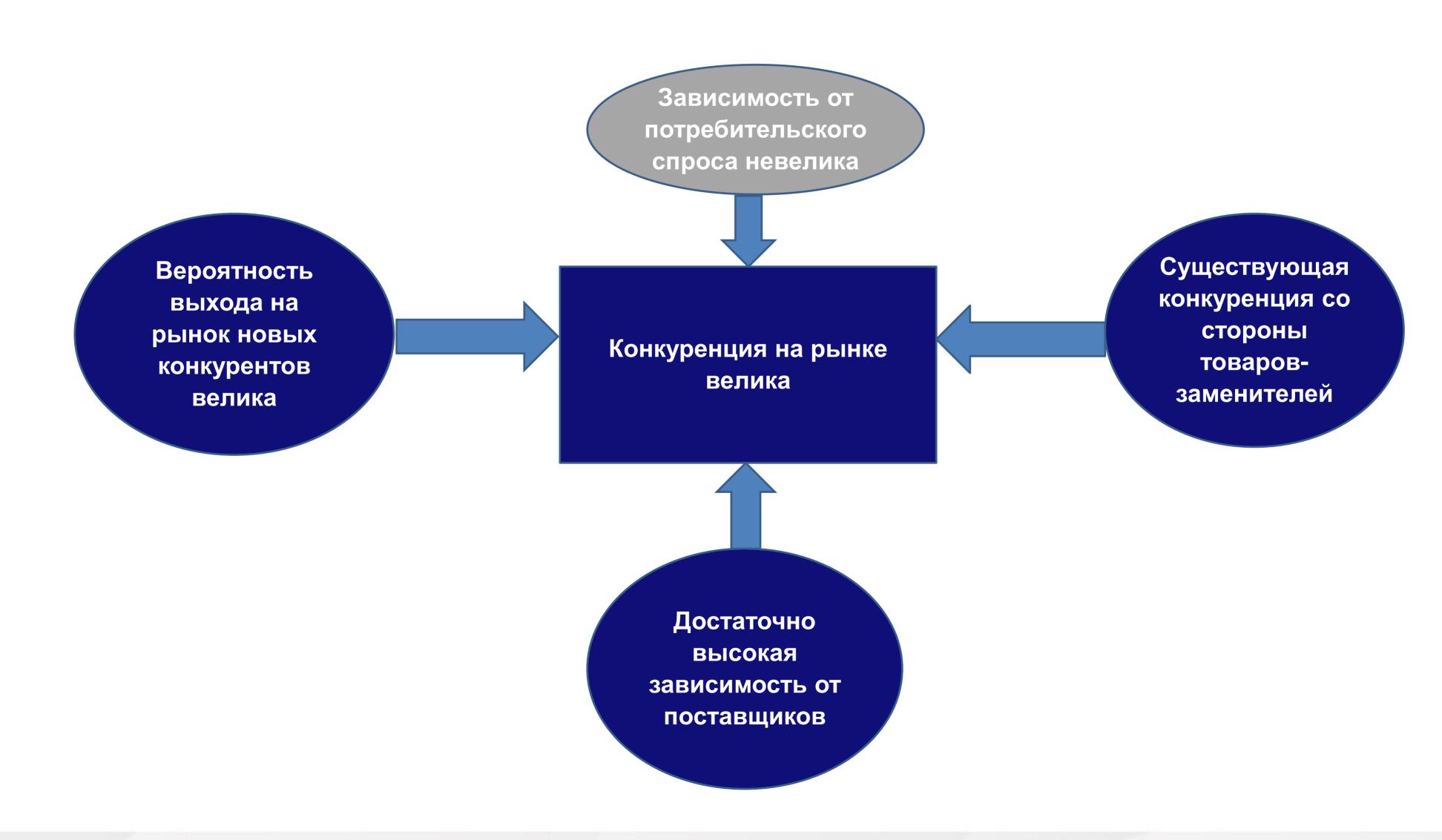
Показатели качества палочек соответствуют следующим требованиям:

- запах без посторонних запахов;
- цвет от белого до бежевого (натуральный цвет древесины), допускается с желтоватым оттенком, цвет должен быть равномерный по всей поверхности.





Анализ конкурентных сил по модели М. Портера





Основные предпосылки проекта

Основная цель проекта - наладить выпуск и реализацию линейки изделий (палочки для еды, палочки для мороженого) из древесины на основе технологии лущения.

Отрасль реализации – деревообработка (ОКВЭД 16.29.12 Производство деревянных столовых и кухонных принадлежностей).

Проект подразумевает партнерские отношения с исправительными учреждениями региона.

Потенциальная локация проекта: Онежский район, Плесецкий район, Вельский район.

Изделия будут производить из экологически чистого сырья: осины и березы

Показатель	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год	6 год	7 год	8 год	Итого
Объем	7 000	58 500	60 000	60 000	60 000	60 000	60 000	60 000	425 500
производства	30 300 00 000	00 000	00 000	00 000	00 000	00 000	120 000		







SWOT –анализ проекта

- Опыт ведения деятельности.
 - Близость к рынкам сбыта
- Близость и наличие основного сырья
 - Наличие связей и партнерских отношений на рынке
- Высокое качество продукции за счет качественного оборудования и сырья, а также соблюдения технологии
- Конкурентоспособная стоимость.
- Малозатратная рабочая сила
- Наличие крупных потребителей

W

- Отсутствие узнаваемого бренда на локальном рынке
 - Отсутствие сформированной клиентской базы
- Зависимость от ситуации на рынке лесной сферы
- Зависимость от квалификации и качества работы подрядной организации

0

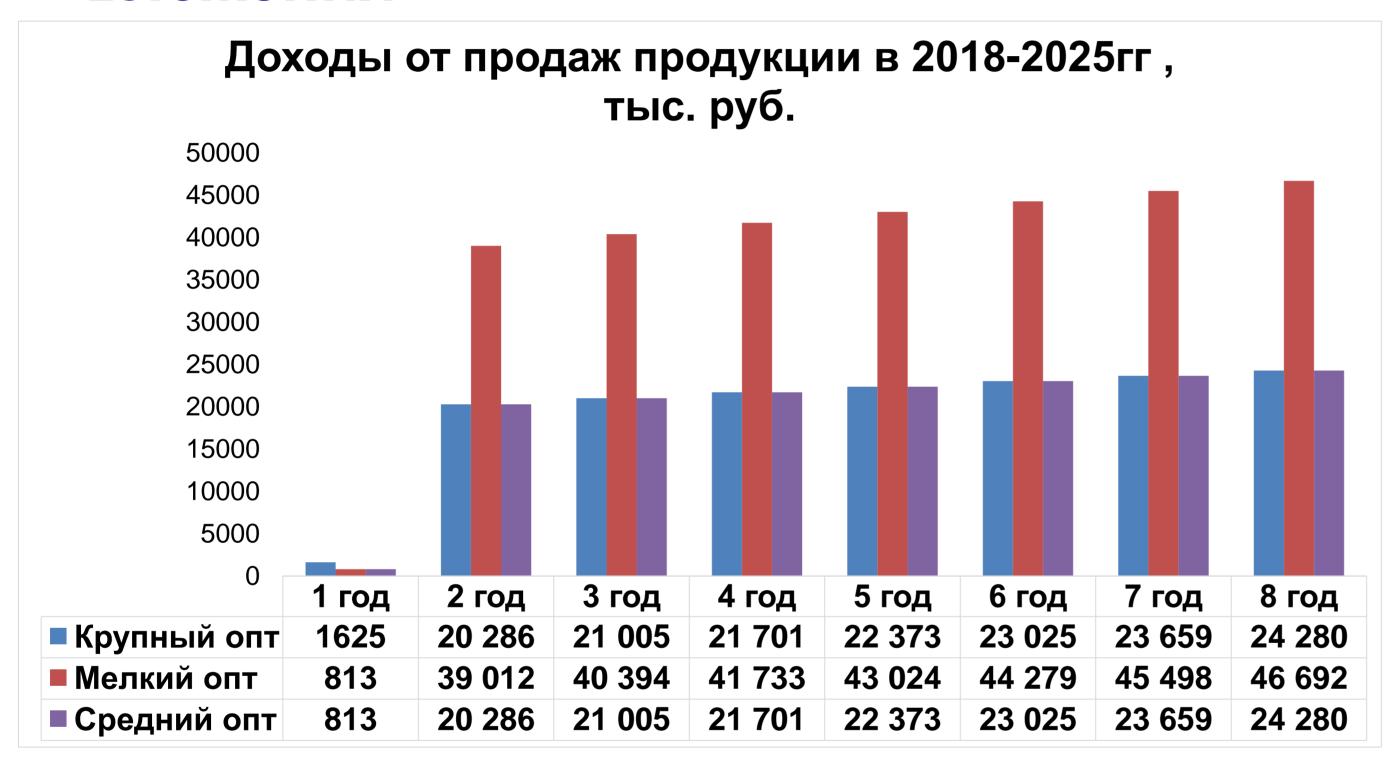
- Рост локального рынка
- Работа с наиболее интересными и целевыми для данного продукта проектами
 - Установление партнерских взаимоотношений с ключевыми игроками данного рынка региона
- Организация новых видов продукции
- Выход на другие географические рынки, в т.ч. экспорт

Т

- Сокращение платежеспособного спроса
- Переключение потребителей на товары- заменители
- Повышение налоговых ставок
- Сокращение платежеспособного спроса
- Увеличение конкуренции на рынке
- Изменения в законодательстве РФ: налоговые ставки, таможенные пошлины, в Лесном кодексе РФ



Финансовые показатели. Доходы от продаж и капитальные вложения



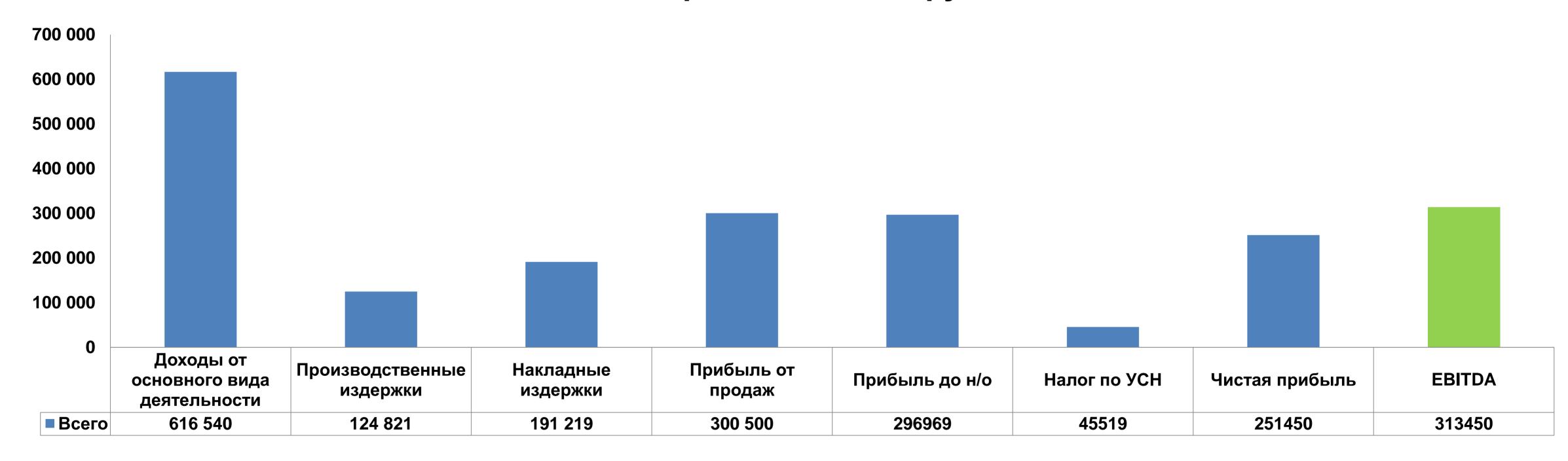
Бюджет капитальных вложений, тыс. руб.

Nº	Показатель	Сумма, тыс. руб.
1	Разработка ПСД	150
2	Ремонтные работы	7 000
4	Оборудование	5 800
	Командировочные	
5	расходы (монтаж	150
	оборудования)	
	Итого	13 100



Финансовые показатели. Бюджет доходов и расходов

Бюджет доходов и расходов, тыс. руб.



Исправительная колония (потенциальный партнер) имеет возможность предоставить рабочую силу. Поэтому в финансовой модели проекта в составе текущих расходов вместо ФОТ с отчислениями присутствует статья «Плата по договору с УФСИН (производство палочек)».



Ключевые инвестиционные показатели проекта

No	Показатель	Значение
1	Ставка дисконтирования в год	11,0%
2	IRR на 31.12.2025г, % год.	234,1%
3	Срок окупаемости (номинальный), лет	1,1
4	Срок окупаемости (дисконтированный), лет	1,1
5	NPV на 31.12.2025, тыс. руб.	162 253
6	РІ на 31.12.2025	10,04

Финансирование предприятия планируется за счет собственных и заемных средств. Необходимая сумма вложений – 18,023 млн.руб., в том числе на пополнение оборотного капитала – 4,923 млн. руб.

Предполагается использование финансовой поддержки на приобретение основных средств (оборудования) АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» (заем по «Программе стимулирования кредитования» по ставке 10,6%).



Мы работаем 24/7 для Вас

Акционерное общество «Корпорация развития Архангельской области»

Адрес: 163000 Архангельск, ул. Свободы, 23

Единый телефон: 8 (800) 100 7000

Электронная почта: invest@krao29.ru

Сайт: krao29.ru

Генеральный директор: Ковалев Алексей Александрович